



ICT ENTREPRENEUR

*"One becomes an entrepreneur
not by birth but by education
as well as by experience"*

Volkmann 2004



Funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

This project has been funded with support from the European Commission.
This publication [communication] reflects the views only of the author,
and the Commission cannot be held responsible for any use which may be made
of the information contained therein.

MÓDULO 2: UTILIZANDO TUS RECURSOS PERSONALES Y DESARROLLANDO HABILIDADES BLANDAS EMPRENDEDORAS



DE LA AUTO-EVALUACIÓN (M1) A CONSTRUIR NUESTRAS HABILIDADES BLANDAS EMPRENDEDORAS (M2)



- En M1 realizamos una autoevaluación sobre si tienes la necesaria mentalidad y el conjunto de habilidades emprendedoras, viendo tus fortalezas y debilidades.
- En M2 nosotros aprenderemos cómo acentuar y sacar partido de nuestras fortalezas, confiando en nosotros mismos, en los demás, y superando el miedo a fallar.

Objetivos y propósitos



- El objetivo de este módulo es reflexionar sobre tus recursos personales y construirlos. En él explorarás:
 - Cómo construir tu confianza
 - Tu habilidad para confiar en otros
 - Estrategias para gestionar el miedo a fallar

PRINCIPALES 10 HABILIDADES EN 2020



ICT
ENTREPRENEUR

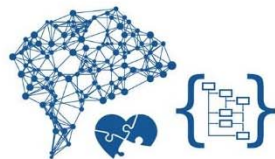


COMMITTED TO
IMPROVING THE STATE
OF THE WORLD

Top 10 skills

in 2020

1. Complex Problem Solving
2. Critical Thinking
3. Creativity
4. People Management
5. Coordinating with Others
6. Emotional Intelligence
7. Judgment and Decision Making
8. Service Orientation
9. Negotiation
10. Cognitive Flexibility



in 2015

1. Complex Problem Solving
2. Coordinating with Others
3. People Management
4. Critical Thinking
5. Negotiation
6. Quality Control
7. Service Orientation
8. Judgment and Decision Making
9. Active Listening
10. Creativity



Source: Future of Jobs Report, World Economic Forum

La Autoconfianza es Importante



ICT
ENTREPRENEUR

- Para triunfar, necesitamos confiar en:
 - Nuestra idea/proyecto y nosotros mismos
 - Que nos capacita para actuar
 - Que nos ayuda a construir credibilidad cuando nos presentamos a otros



Erasmus+

Muévete con Confianza



- Interpreta el papel (fíngelo para hacerlo)
- Preparar el papel
- Habla asertivamente
- Piensa positivamente
- Actúa
- Estate preparado



Erasmus+

Cómo construimos Confianza



- Prueba tus ideas
 - Compañeros y amigos primero
 - Asesores y mentores primero
 - Sólo entonces: potenciales inversores/clientes
- Somete tus ideas a un reto
 - Incita a la crítica
 - Aprende de los comentarios
 - Desarrolla estrategias para manejar tus emociones
 - Mejora el producto
- Trabaja de manera colaborativa
 - Comparte la el peso y las fuerzas



La Lista de Confianza



ICT
ENTREPRENEUR

My Strengths	My Achievements	What I admire about myself



Erasmus+

Confianza



- Estando seguro de que tus socios se comportarán de la manera que se espera. Que ellos son:
 - Benevolentes
 - Sinceros
 - Abiertos
 - Fiables
 - Competentes

La Importancia de Construir Confianza



- Nos aporta la habilidad de cumplir nuestra visión – No Podemos hacerlo todo nosotros
- Nos permite utilizar recursos de los que nosotros no disponemos
- Nos da el beneficio de la colaboración
- Nos facilita perspectiva para adaptarnos y ser ágiles
- Evita la parálisis a través de la independencia

Comportamientos para la Confianza



ICT
ENTREPRENEUR

- Comportamientos que aumentan la confianza
- Cumplir nuestras promesas de actuación de manera competente
- Consistencia y predecibilidad
- Comunicación abierta y adecuada
- Compartir la responsabilidad
- Mostrar preocupación por los demás



Erasmus+

Ejercicio del Campo de Minas



- Se desperdigan de forma aleatoria objetos por todo el suelo
- Formad parejas con personas a las que no conocéis muy bien
- Que uno de vosotros se ponga una venda en los ojos
- El otro tiene que guiar a su compañero verbalmente hasta el otro lado del campo de minas
- Cuando el otro ha cruzado, cambiad los papeles y realizad el ejercicio de nuevo

EL MIEDO AL FRACASO



ICT
ENTREPRENEUR

**“THERE IS ONLY ONE THING
THAT MAKES A DREAM
IMPOSSIBLE TO ACHIEVE:
THE FEAR OF FAILURE.”**

PAULO COELHO
QUOTESEVERLASTING.COM

EL MIEDO AL FRACASO



ICT
ENTREPRENEUR

- Estar asustado de realizar una actividad para evitar la decepción, el enfado, la frustración o la vergüenza de no conseguir un objetivo



Erasmus+

Señales de Miedo



- No querer probar nuevas cosas
- Aplazamiento
- Hablar con uno mismo (calmándose)
- Perfeccionismo

Fears are
stories we
tell ourselves

Superar el Miedo



ICT
ENTREPRENEUR

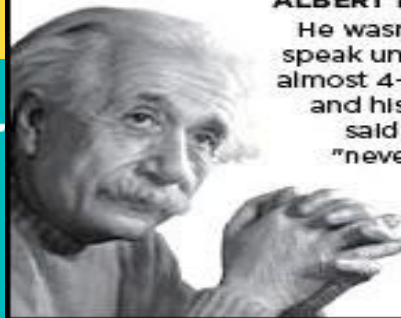
- Analiza todos los posibles resultados
- Identifica todos los posibles escenarios
- Ten un plan alternativo
- Céntrate en lo que tú puedes controlar
- Reduce riesgo tomándolo poco a poco
- Aprende a pensar de manera más positiva



Erasmus+

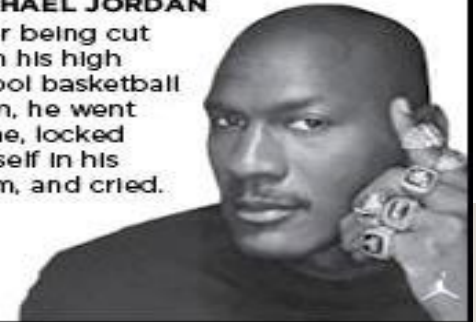
**VENCIENDO EL MIEDO:
¡PERSONAJES
CONOCIDOS!**

FAMOUS FAILURES



ALBERT EINSTEIN

He wasn't able to speak until he was almost 4-years-old and his teachers said he would "never amount to much"



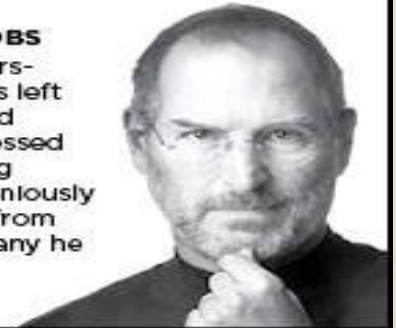
MICHAEL JORDAN

After being cut from his high school basketball team, he went home, locked himself in his room, and cried.



WALT DISNEY

Fired from a newspaper for "lacking imagination" and "having no original ideas."



STEVE JOBS

At 30-years-old he was left devastated and depressed after being unceremoniously removed from the company he started.



OPRAH WINFREY

Was demoted from her job as a news anchor because she "wasn't fit for television."



THE BEATLES

Rejected by Decca Recording Studios, who said "We don't like their sound—they have no future in show business."

**IF YOU'VE NEVER FAILED,
YOU'VE NEVER TRIED ANYTHING NEW**

more awesome pictures at THEMETAPICTURE.COM

Vencer el miedo: organize tus pensamientos



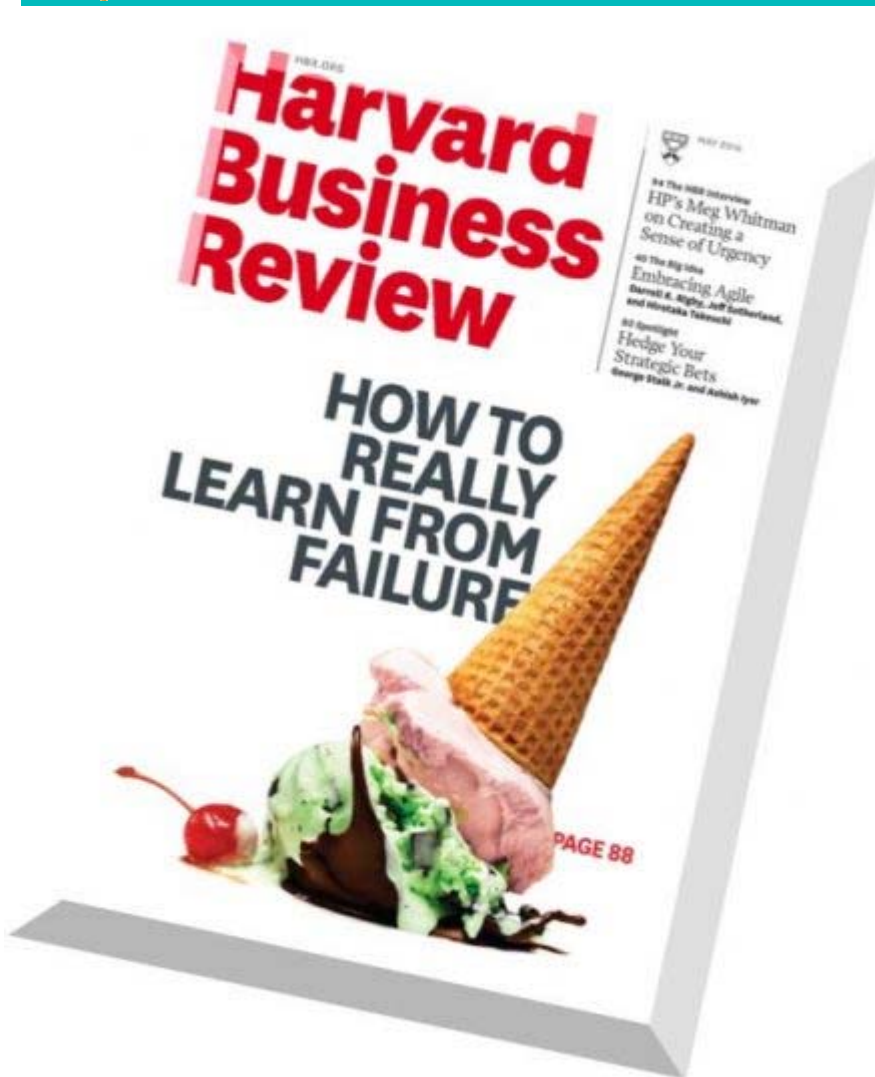
ICT
ENTREPRENEUR

All the things that could go wrong should I fail.	How do I eliminate the possibility of each of these bad consequences	How I could recover from each of the circumstances

¡APRENDER DE LOS FRACASOS!



ICT
ENTREPRENEUR



Superando el miedo: bonito video



ICT
ENTREPRENEUR



Best Motivational Video For Startups And Entrepreneurs

EJERCICIO GRUPAL PARA LA TARDE: MODELANDO LA VISIÓN DE TU COMPAÑÍA



ICT
ENTREPRENEUR

OBJETIVO:

Ayudar a los participantes a comunicar de manera efectiva y coordinar sus esfuerzos hacia las tareas del grupo bajo circunstancias retadoras.

TIEMPO ESTIMADO: 25-30 min. MATERIALES: Una cuerda larga, 5 vendas

DESCRIPCIÓN:

Se pide a un grupo de 5 personas con los ojos vendados que creen un cuadrado perfecto (lados iguales, ángulos iguales) de una cuerda circular en 12 minutos.

Resumen:

En esta actividad estaremos modelando la organización (indicada por la pila de ropa). Como individuos, todos nosotros tenemos una imagen mental de lo que una organización debería parecer, pero a menudo estamos ciegos a la visión de los demás. Todas las visiones individuales deberían ser abiertamente expresadas, de manera que la organización forme un cuadrado.