



ICT ENTREPRENEUR



*"One becomes an entrepreneur
not by birth but by education
as well as by experience"*

Volkmann 2004



Funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

This project has been funded with support from the European Commission.
This publication [communication] reflects the views only of the author,
and the Commission cannot be held responsible for any use which may be made
of the information contained therein.



ICT
ENTREPRENEUR

ΕΝΟΤΗΤΑ 2: ΑΞΙΟΠΟΙΗΣΗ ΠΡΟΣΩΠΙΚΩΝ ΠΟΡΩΝ ΚΑΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΔΕΞΙΟΤΗΤΩΝ



ΑΠΟ ΤΗΝ ΑΥΤΟΑΞΙΟΛΟΓΗΣΗ (Ε1) ΣΤΗΝ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΩΝ ΔΕΞΙΟΤΗΤΩΝ (Ε2)



- Στην Ε1 πραγματοποιήσαμε μια δραστηριότητα αυτοαξιολόγησης για να διαπιστώσουμε εάν έχετε την απαραίτητη επιχειρηματική νοοτροπία και το απαραίτητο σύνολο επιχειρηματικών δεξιοτήτων, με βάση τα δυνατά και αδύνατα σημεία σας.
- Στην Ε2 θα μάθουμε πώς να ενισχύσουμε περαιτέρω τα δυνατά μας σημεία, να αισθανόμαστε αυτοπεποίθηση, να εμπιστευόμαστε τους άλλους και να ξεπερνάμε τον φόβο της αποτυχίας

ΣΤΟΧΟΙ ΚΑΙ ΣΚΟΠΟΙ



Ο στόχος αυτής της ενότητας είναι να προβληματιστείτε και να δημιουργήσετε τους προσωπικούς σας πόρους!

Θα εξερευνήσετε:

- Πώς να ενισχύσετε την αυτοπεποίθησή σας
- Την ικανότητά σας να εμπιστεύεστε άλλους ανθρώπους
- Στρατηγικές για την αντιμετώπιση του φόβου αποτυχίας

ΟΙ 10 ΔΗΜΟΦΙΛΕΣΤΕΡΕΣ ΔΕΞΙΟΤΗΤΕΣ ΜΕΧΡΙ ΤΟ 2020



Top 10 skills

in 2020

1. Complex Problem Solving
2. Critical Thinking
3. Creativity
4. People Management
5. Coordinating with Others
6. Emotional Intelligence
7. Judgment and Decision Making
8. Service Orientation
9. Negotiation
10. Cognitive Flexibility



in 2015

1. Complex Problem Solving
2. Coordinating with Others
3. People Management
4. Critical Thinking
5. Negotiation
6. Quality Control
7. Service Orientation
8. Judgment and Decision Making
9. Active Listening
10. Creativity



Source: Future of Jobs Report, World Economic Forum

Η ΑΥΤΟΠΕΠΟΙΘΗΣΗ ΕΙΝΑΙ ΣΗΜΑΝΤΙΚΗ



ICT
ENTREPRENEUR

Για να επιτύχουμε, χρειαζόμαστε αυτοπεποίθηση:

- Για την ιδέα/το έργο μας και τον εαυτό μας
- Μας επιτρέπει να δρούμε
- Μας βοηθά στην ανάπτυξη αξιοπιστίας, όταν παρουσιάζουμε κάτι σε άλλους



ΝΑ ΣΥΜΠΕΡΙΦΕΡΕΣΤΕ ΜΕ ΑΥΤΟΠΕΠΟΙΘΗΣΗ



- Παίξτε τον ρόλο σας (υποκριθείτε για να τα καταφέρετε)
- Γίνετε ένα με τον ρόλο σας
- Μιλήστε δυναμικά
- Σκεφτείτε θετικά
- Αναλάβετε δράση
- Να είστε προετοιμασμένοι



ΠΩΣ ΑΠΟΚΤΟΥΜΕ ΑΥΤΟΠΕΠΟΙΘΗΣΗ



Δοκιμάστε τις ιδέες σας

- Πρώτα με συναδέλφους και φίλους
- Με συμβούλους και μέντορες
- Μόνο τότε: με πιθανούς χρηματοδότες/πελάτες

Να θέσετε τις ιδέες σας υπό αμφισβήτηση

- Ζητήστε κριτική
- Μάθετε από την ανατροφοδότηση
- Αναπτύξτε στρατηγικές για τη διαχείριση των συναισθημάτων
- Βελτιώστε το προϊόν

Συνεργαστείτε με άλλους

- Μοιραστείτε τα αδύνατα και τα δυνατά σας σημεία

ΛΙΣΤΑ ΑΥΤΟΠΕΠΟΙΘΗΣΗΣ



My Strengths	My Achievements	What I admire about myself

ΕΜΠΙΣΤΟΣΥΝΗ



Βεβαιωθείτε ότι οι συνεργάτες σας θα συμπεριφερθούν με τρόπο αναμενόμενο. Βεβαιωθείτε ότι είναι:

- Φιλάνθρωποι
- Ειλικρινείς
- Ανοικτοί
- Αξιόπιστοι
- Ικανοί

TRUST.

Η ΣΗΜΑΣΙΑ ΤΗΣ ΟΙΚΟΔΟΜΗΣΗΣ ΕΜΠΙΣΤΟΣΥΝΗΣ



Η εμπιστοσύνη μας δίνει τη δυνατότητα να εκπληρώσουμε το όραμά μας -
δεν μπορούμε να κάνουμε τα πάντα μόνοι μας

- Μας επιτρέπει να εκμεταλλευτούμε πόρους που δεν διαθέτουμε
- Μας δίνει τα οφέλη της συνεργασίας
- Μας δίνει τη δυνατότητα προσαρμογής και ευελιξίας
- Αποφεύγει την παράλυση μέσα από την αυτοδυναμία

ΣΥΜΠΕΡΙΦΟΡΕΣ ΕΜΠΙΣΤΟΣΥΝΗΣ



Συμπεριφορές που αυξάνουν την εμπιστοσύνη

- Πραγματοποιήστε στο ακέραιο όσα υποσχεθήκατε
- Συνέπεια και προβλεψιμότητα
- Ανοικτή και σαφής επικοινωνία
- Μοιραστείτε την ευθύνη
- Ενδιαφερθείτε για τους άλλους.

ΑΣΚΗΣΗ ΝΑΡΚΟΠΕΔΙΟΥ



- Αντικείμενα έχουν διασκορπιστεί στο πάτωμα
- Συνεργαστείτε με κάποιον που δεν γνωρίζετε καλά
- Ένας από εσάς να δέσει τα μάτια
- Ο άλλος πρέπει να καθοδηγεί προφορικά τον συνεργάτη του, το άτομο που έχει τα μάτια δεμένα, ώστε να φτάσει στην άλλη πλευρά του ναρκοπεδίου
- Μόλις περάσει ο πρώτος συνεργάτης, αλλάξτε ρόλους και ολοκληρώστε ξανά την άσκηση

Ο ΦΟΒΟΣ ΤΗΣ ΑΠΟΤΥΧΙΑΣ



**"There is only one thing
that makes a dream
impossible to achieve: the
fear of failure."**

Paulo Coelho

Ο ΦΟΒΟΣ ΤΗΣ ΑΠΟΤΥΧΙΑΣ



ΕΙΝΑΙ ΤΟ ΑΙΣΘΗΜΑ ΦΟΒΟΥ ΓΙΑ ΤΗΝ ΟΛΟΚΛΗΡΩΣΗ ΜΙΑΣ
ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑΣ, ΩΣΤΕ ΝΑ ΑΠΟΦΕΥΧΘΕΙ ΚΑΘΕ ΑΙΣΘΗΜΑ
ΑΠΟΓΟΗΤΕΥΣΗΣ, ΘΥΜΟΥ, ΑΓΑΝΑΚΤΗΣΗΣ Ή ΝΤΡΟΠΗΣ ΣΕ
ΠΕΡΙΠΤΩΣΗ ΠΟΥ ΔΕΝ ΕΚΠΛΗΡΩΘΕΙ Ο ΣΤΟΧΟΣ



Failure. The first step to success.

ΕΝΔΕΙΞΕΙΣ ΦΟΒΟΥ



- Δεν θέλετε να δοκιμάστε νέα πράγματα
- Αναβλητικότητα
- Υποτίμηση των δυνατοτήτων σας
- Τελειομανία

Fears are
stories we
tell ourselves

ΞΕΠΕΡΝΩΝΤΑΣ ΤΟΝ ΦΟΒΟ

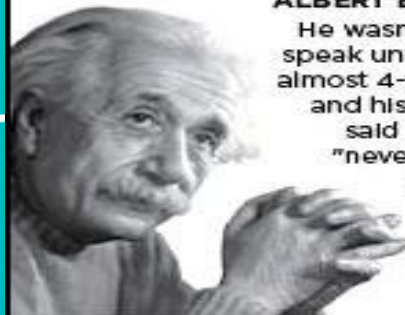


- Αναλύστε όλα τα πιθανά αποτελέσματα
- Προσδιορίστε το χειρότερο σενάριο
- Ορίστε ένα σχέδιο έκτακτης ανάγκης
- Εστιάστε σε αυτά που μπορείτε να ελέγξετε
- Μειώστε τον κίνδυνο με τη λήψη πρόσθετων μέτρων
- Μάθετε να σκέφτεστε πιο θετικά

ΞΕΠΕΡΝΩΝΤΑΣ ΤΟΝ
ΦΟΒΟ:

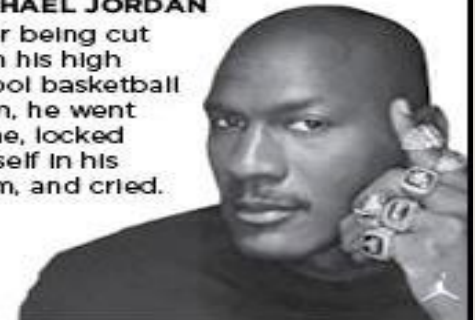
ΠΑΣΙΓΝΩΣΤΕΣ
ΠΡΟΣΩΠΙΚΟΤΗΤΕΣ!

FAMOUS FAILURES



ALBERT EINSTEIN

He wasn't able to speak until he was almost 4-years-old and his teachers said he would "never amount to much"



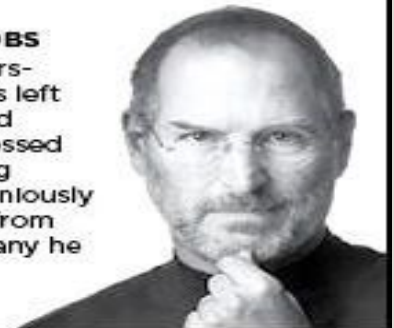
MICHAEL JORDAN

After being cut from his high school basketball team, he went home, locked himself in his room, and cried.



WALT DISNEY

Fired from a newspaper for "lacking imagination" and "having no original ideas."



STEVE JOBS

At 30-years-old he was left devastated and depressed after being unceremoniously removed from the company he started.



OPRAH WINFREY

Was demoted from her job as a news anchor because she "wasn't fit for television."



THE BEATLES

Rejected by Decca Recording Studios, who said "We don't like their sound—they have no future in show business."

**IF YOU'VE NEVER FAILED,
YOU'VE NEVER TRIED ANYTHING NEW**

ΞΕΠΕΡΝΩΝΤΑΣ ΤΟΝ ΦΟΒΟ: ΟΡΓΑΝΩΣΤΕ ΤΙΣ ΣΚΕΨΕΙΣ ΣΑΣ

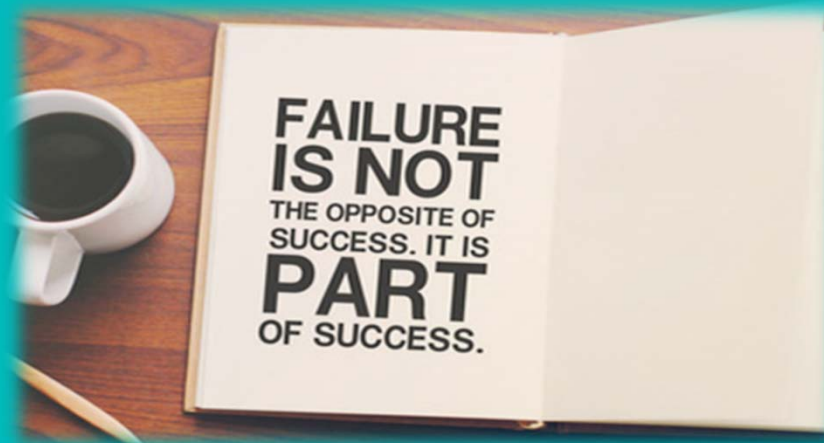


All the things that could go wrong should I fail.	How do I eliminate the possibility of each of these bad consequences	How I could recover from each of the circumstances

ΜΑΘΑΙΝΟΝΤΑΣ ΑΠΟ ΤΗΝ ΑΠΟΡΡΙΨΗ!



ICT
ENTREPRENEUR



Ξεπερνώντας το φόβο: ένα ωραίο βίντεο



Best Motivational Video For Startups And Entrepreneurs



ΑΠΟΓΕΥΜΑΤΙΝΗ ΟΜΑΔΙΚΗ ΑΣΚΗΣΗ: ΔΙΑΜΟΡΦΩΝΟΝΤΑΣ ΤΟ ΟΡΑΜΑ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ ΣΑΣ

ΣΚΟΠΟΣ:

Παροχή βοήθειας προς τους συμμετέχοντες ώστε να επικοινωνούν αποτελεσματικά και να συντονίζουν τις προσπάθειές τους υπό δύσκολες συνθήκες, ώστε να επιλύσουν την ομαδική άσκηση.

ΕΚΤΙΜΩΜΕΝΟΣ ΧΡΟΝΟΣ: 25-30 λεπτά.

ΥΛΙΚΑ: Ένα μακρύ σχοινί, 5 μαντήλια

ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ:

Μια ομάδα 5 ατόμων με δεμένα μάτια καλείται να δημιουργήσει ένα τέλειο τετράγωνο (ίσες πλευρές, ίσες γωνίες) σε 12 λεπτά, χρησιμοποιώντας ένα κυκλικό σχοινί.

Σημείωση:

Σε αυτή τη δραστηριότητα θα εστιάσουμε στην οργάνωση της εταιρείας (την οποία αντιπροσωπεύει το σχοινί). Ως άτομα, έχουμε όλοι ένα όραμα για το ποια θα πρέπει να είναι η μορφή της οργάνωσης αυτής, αλλά συχνά δεν βλέπουμε ο ένας το όραμα του άλλου. Όλα τα μεμονωμένα οράματα πρέπει να εκφράζονται ανοιχτά ώστε η οργάνωση να αποκτήσει τετράγωνο σχήμα.

ΣΑΣ ΕΥΧΑΡΙΣΤΟΥΜΕ!



Funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

This project has been funded with support from the European Commission.
This publication (communication) reflects the views only of the author,
and the Commission cannot be held responsible for any use which may be made
of the information contained therein.